



Direktur Utama PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera, Sudadi saat menerima penghargaan dari penyelenggara Indonesian Creativity and Best Leader Award 2019 yang digelar di Hotel Le Meridien Jakarta

PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Raih “The Best Reliable Insurance Awards”

Jumat, 25 Januari 2019

PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera mendapatkan penghargaan sebagai *The Best Reliable Insurance Company of The Year*. Penghargaan itu diserahkan langsung oleh Penyelenggara kepada Direktur Utama Sudadi pada malam penganugerahan *Indonesian Creativity and Best Leader Awards 2019* yang digelar di Hotel Le Meridien, Jakarta, 25 Januari 2019.

Menurut Sudadi penghargaan itu merupakan apresiasi terhadap kinerja perusahaan, perorangan dan lembaga yang mampu memberikan kesejahteraan dan inspirasi kepada masyarakat sekelilingnya. “Penghargaan itu bermakna bahwa perusahaan kita - PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera - dan manajemennya dapat dipercaya dan diandalkan,” kata Sudadi.

PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera dinilai oleh penyelenggara telah menunjukkan kegigihan dalam menciptakan kinerja ter-

baik dan berhasil mengukir prestasi yang membanggakan. Bahkan, perusahaan juga dinilai telah memberikan sumbangsih bagi kemajuan bangsa melalui industri asuransi jiwa syariah.

Sudadi meyakini bahwa PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera dapat terus membantu pemerintah untuk meningkatkan kesejahteraan masyarakat. Berbagai kontribusi dari perusahaan untuk meningkatkan kesejahteraan masyarakat antara lain meningkatkan literasi dan inklusi keuangan, edukasi asuransi syariah, kesempatan kerja, kemitraan bisnis, pembayaran pajak, dan sebagainya.

Penghargaan Indonesian Creativity and Best Leader Awards 2019 merupakan kerjasama antara PT Sembilan Bersama Media dengan Majalah Indonesian Inspire. Penyelenggara memilih para penerima penghargaan sesuai rekomendasi dari pemerintah maupun lembaga swadaya masyarakat.

Pengantar Redaksi

Alhamdulillah, Newsletter Solusi PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera hadir kembali di depan Anda. Semoga kehadirannya dapat memberi alternatif solusi untuk memperbaiki kinerja dan kesejahteraan Anda.

Newsletter Solusi ini ingin berkomitmen menghadirkan informasi yang dapat memberikan solusi sekaligus memotivasi para Agen PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera di mana pun Anda berada, walaupun tampilan dan isinya masih terbatas.

Namun, kami meyakini bahwa informasi yang kami sampaikan dapat dimanfaatkan sebagai solusi cerdas penuh berkah baik bagi Anda, pemegang polis, dan perusahaan.

Edisi Februari 2019, di halaman depan, kami hadirkan informasi pemberian penghargaan yang diterima oleh Perusahaan dan Manajemen. Sedang artikel edukasi keuangan menampilkan judul “Tips Memilih Unit Link Syariah yang Menguntungkan Pemegang Polis”. Adapun artikel edukasi asuransi membahas “Cepat Kaya dengan Asuransi Pembiayaan Syariah Bumiputera”. Selain itu kami hadirkan berita internal PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera dan group AJB Bumiputera 1912.

Selamat membaca dan selamat menikmati. Barokalloh aamiin.

Laksdya TNI (Purn) Gunadi, MDA, Ketua Penyelenggara, menyatakan bahwa para penerima penghargaan merupakan inspiator dalam mengupayakan kesejahteraan masyarakat, karena itu mereka adalah ‘bukti hidup’ perjuangan menyongsong masa depan.

“Kami mengharapkan melalui penghargaan Indonesia Creativity and Best Leader Award ini, generasi muda memiliki panutan dalam membangun masa depan,” kata Gunadi.** (Imron)

Tips Memilih Unit Link Syariah yang Menguntungkan Pemegang Polis

“Mitra BP- Link Syariah” adalah produk Unit Link Syariah yang dikaitkan antara proteksi dan investasi untuk memenuhi kebutuhan dan kemampuan nasabah (Pemegang Polis).

Apakah Anda ingin membeli produk unit link Syariah? Jika “ya”, lalu apa yang perlu Anda lakukan agar terhindar dari produk unit syariah yang dapat merugikan?

Dalam berinvestasi, kita mengenal jenis-jenis instrumen syariah, mulai deposito mudharabah yang dikeluarkan oleh Bank Umum Syariah atau BPR Syariah, sukuk (obligasi syariah baik bentuk korporasi atau negara) misal Sukuk Ritel, SBSN (Sukuk Berharga Syariah Negara), atau saham-saham syariah yang terdaftar DES (Daftar Efek Syariah).

Anda dapat memilih strategi investasi antara lain: *Cash Fund* (pasar uang syariah), *Fixed Income* (pendapatan tetap/obligasi syariah) atau *Balanced Fund* (campuran saham/obligasi) atau *Equity* (saham syariah).

Sebagai pemegang polis, Anda perlu memperhatikan hal-hal berikut pada saat

memilih produk asuransi unit link syariah :

1. Dapat menyesuaikan dengan kebutuhan dan kemampuan Anda

Kebutuhan nasabah akan dana tersebut dapat disesuaikan tujuan dan jangka waktu penggunaan dana, misal untuk keperluan umroh (1 atau 3 tahun kedepan), menunaikan rukun islam ke 5, naik haji, dana pensiun hari tua, bahkan untuk dana pendidikan anak. Adapun jumlah kontribusi dapat disesuaikan dengan penghasilan nasabah, misalnya 5 - 10% dari penghasilan setiap bulannya

2. Memahami manfaat dan fitur produk

Pada prinsipnya, produk ini merupakan gabungan antara manfaat santunan/perlindungan dengan investasi. Apabila peserta meninggal dunia, penerimaan manfaat santunan asuransi akan ditambah saldo investasi. Jika tertanggung hidup sampai

akhir akad, maka dibayarkan saldo investasi (dana pokok ditambahkan hasil pengembangan). Jika pemegang polis menghentikan kontraknya sebelum berakhir masa akad, maka ia menerima saldo investasi termasuk hasil pengembangannya.

3. Memahami profil calon nasabah/pemegang polis

Profil nasabah atau lebih dikenal dengan tipe/karakter nasabah yang agresif, moderat atau konservatif yang biasanya dikaitkan dengan usia. Jika profil nasabah berani dan usia dibawah 30 tahun, tipe nasabah ini tergolong agresif (*high return*). Beda dengan usia nasabah di atas 35 tahun lebih tepat memilih risiko yang moderat/seimbang misalnya campuran obligasi dan deposito. Sedang profil risiko nasabah di atas usia 50 tahun, lebih dikenal dengan rendah (dana aman dan dicairkan setiap saat) diantaranya obligasi atau deposito mudharabah yang dikeluarkan oleh Bank dan BPRS Syariah

4. Tentukan jenis produk yang pas bagi pemegang polis

Produk unit link syariah, dapat dijumpai pada Lembaga Keuangan Syariah, satu diantaranya perusahaan Asuransi Jiwa Syariah atau Unit Syariah. Salah satu lembaga yang dipercaya dan bisa sebagai pilihan nasabah adalah lembaga Keuangan Syariah yakni PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera dengan produk “Mitra BP-Link Syariah”. Pada 2018, produk Mitra BP-Link Syariah tercatat sebagai produk yang membukukan return terbaik dan mendapat penghargaan dari Majalah Infobank. Disinilah peran Manager Investasi amat penting dalam pengelolaan aset investasi/portofolio nasabah. (Yasir)



Cara Cepat Kaya Dengan Asuransi Pembiayaan Syariah Bumiputera

Profesi agen asuransi jiwa dulu dipandang sebelah mata, tetapi kini profesi ini sudah banyak dilirik orang karena penghasilannya yang tak terbatas.

Banyak agen asuransi berpenghasilan minim bahkan tidak pasti. Tetapi Anda jangan heran, kalau agen asuransi kini sudah banyak yang kaya dengan penghasilan puluhan hingga ratusan juta per bulan.

Peluang agen asuransi mendapatkan penghasilan tinggi hingga ratusan juta per bulan, bukanlah omong kosong. Jika Anda serius menekuni profesi agen asuransi di PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera peluang itu terbuka untuk Anda.

Hebatnya lagi, agen dapat menentukan sendiri jumlah penghasilannya yang tak dibatasi melalui komisi yang dihasilkan. Di PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Anda akan dibimbing langkah demi langkah agar dapat menghasilkan komisi Rp 100 juta sebulan. Ingin tahu lebih lanjut?

Empat Langkah menuju
penghasilan Rp 100 juta per
bulan.

1

Tetapkan impian dalam benak Anda, yakini Anda mampu memiliki penghasilan Rp 100 juta per bulan.

2

Tetapkan target pasar yakni koperasi karyawan perusahaan besar atau Bank BPR/S yang mampu memberikan pinjaman Rp 5 milyar ke atas sebulan.

3

Usahakan Anda mendapat data minimal 100 koperasi karyawan atau BPR/S dengan kriteria seperti di atas.

4

Lakukan kunjungan penjualan produk Mitra Taawun Pembiayaan pada koperasi karyawan yang ditetapkan sebelumnya secara bertahap.

Kuncinya di no. 4, maka segera buat prioritas kunjungan dari 100 koperasi atau BPR/S. Secara bertahap lakukan kunjungan penjualan minimal 2 koperasi atau BPR/S setiap hari atau 10 kunjungan dalam seminggu (lima hari kerja).

Setiap 10 kunjungan Anda berpeluang mendapatkan satu koperasi atau BPR/S yang merespon, jadi setelah melakukan kunjungan selama sepuluh minggu, Anda akan mendapatkan sepuluh koperasi atau BPR/S yang merespon.

Secara hitungan, apabila satu koperasi atau BPR/S mengucurkan dana pinjaman Rp 5 milyar setiap bulan, dengan premi 1% (satu persen) maka potensi premi pertama dapat diperoleh Rp 50 juta.

Lalu berapa komisi untuk Anda? Kalau komisi 20% dari premi pertama Rp 50 juta, berarti agen akan mendapat komisi Rp 10 juta. Jika Anda mampu menutup 10 Koperasi atau BPR/S, maka berarti potensi komisi Anda mencapai Rp 100 juta per bulan (asumsi premi pertama rata-rata setiap bulan sama besar). Penghasilan komisi tersebut masih ditambah dengan bonus produksi bulanan.

Anda perlu tahu bahwa polis asuransi pembiayaan ini bentuknya POLIS TERBUKA. Artinya, polis ini membolehkan adanya tambahan peserta asuransi (tertanggung). Hal ini menjadi daya tarik tersendiri bagi agen yang menutup asuransi pembiayaan. Jadi, setiap bulan agen akan terus menerima komisi dari premi transaksi tambahan peserta selama kerjasama masih terjalin dan status agen masih aktif.

Bandingkan dengan agen properti (broker) yang menerima komisi antara 2% - 3,5% dari nilai transaksi propertinya. Ingat, makin tinggi nilai properti, komisinya semakin rendah. Tidak heran jika agen asuransi lebih kaya dari pada agen properti. (Imron)





Tim PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Raih Juara Harapan 1 Dalam AAJI Sportainment

PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera ikut berpartisipasi dalam kegiatan AAJI Sportainment. Kegiatan yang dimulai sejak tanggal 2 Februari 2019 sampai dengan tanggal 21 Februari 2019 ini diikuti oleh karyawan Asuransi jiwa dan reasuransi anggota AAJI. Tujuan diadakan kegiatan tersebut ialah untuk membangun sikap profesionalitas dan sportifitas, membina rasa persaudaraan dan persahabatan, dan juga membentuk jaringan antar karyawan perusahaan Asuransi jiwa dan reasuransi anggota AAJI.

Di dalam kegiatan AAJI Sportainment diperlombakan beberapa cabang ketangkasan, mulai

dari bulutangkis, tenis meja, futsal, basket, sampai dengan band dan *dance*. Dalam kesempatan ini PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera berpartisipasi dalam cabang bulutangkis. Kegiatan ini dilaksanakan di berbagai tempat, yaitu GMSB Kuningan, Gedung Nyi Ageng Serang, dan Pusat Perfilman H. Usmar Ismail. Tim Bulu Tangkis PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera berhasil merebut juara harapan 1 setelah pada semifinal dikalahkan oleh tim AIA.

Diharapkan dengan diadakannya acara tersebut dapat meningkatkan sportifitas dan persahabatan antar karyawan Asuransi Jiwa dan Reasuransi anggota AAJI. (AK)

PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Borong Gelar Juara Tournamen Futsal HUT Ke-107 AJB Bumiputera 1912

PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera ikut berpartisipasi dalam rangkaian kegiatan HUT Ke-107 AJB Bumiputera 1912, dengan mengirimkan 2 tim sebagai perwakilan dalam tournamen pada tanggal 5 Februari 2019 di Planet Futsal Emporium, Kuningan, Jakarta Selatan.



Tim Futsal Putra yang merupakan tim gabungan dengan UKP4 berhasil menyabet gelar juara I setelah sebelumnya berhasil mengalahkan tim futsal Departemen Pertanggungangan di babak final dengan skor akhir 5-3.

Tim Futsal Putri PT AJSB yang dinamai “Syariah Angel” berhasil menyabet gelar juara II pada tournamen tersebut setelah sebelumnya berhasil mengalahkan tim futsal dari Departemen Logistik dengan skor akhir 4-1 untuk kemenangan “Syariah Angel”. Namun, pada babak final, “Syariah Angel” dikalahkan oleh tim futsal putri dari Departemen SDM dengan skor akhir 0-1 untuk kemenangan Tim Futsal Putri Departemen SDM. (NP)



Direktur Utama PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera, Sudadi (ketiga dari kanan) bersama Direktur Teknik dan Operasional, Dwi Wiratmoko (keempat dari kiri) mendapatkan penyematan Satya Lencana dari ketua BPA AJB Bumiputera 1912, Ibu Nurhasanah dalam acara HUT Ke-107 AJB Bumiputera 1912 pada tanggal 12 Februari 2019 di Gedung Wisma Bumiputera.

NEWSLETTER SOLUSI ini diterbitkan oleh PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera sebagai media informasi, komunikasi, edukasi, motivasi, & solusi seluruh keluarga besar PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera termasuk para pemegang polis dan mitra kerja.

Pengelola NEWSLETTER SOLUSI :

Penasihat : Direksi PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera
 Penanggung Jawab : Sekretaris Perusahaan
 Redaksi Pelaksana : Sugeng Widodo
 Tim Redaksi : Fachrulrozy, Abdurrahman Khaidly
 Nurul Hidayah Eka Putri